

MINI GUIA

---

# GANAR DINERO CON UN BLOG

## PARA PRINCIPIANTES

---



designed by  freepik.com

## Copyright © 2015

Me considero un “libreinformático” así que eres libre de copiar, publicar, imprimir, regalar o inclusive usar este libro como pisapapeles; aunque no me molestaría algo de reconocimiento si es posible. Así que siéntete libre de usar el contenido de este libro para lo que gustes y si el caso amerita, puedes nombrarme.



**Licencia “By”:** Se permite cualquier explotación de la obra, incluyendo una finalidad comercial, así como la creación de obras derivadas, la distribución de las cuales también está permitida sin ninguna restricción, pero citando a su autor. ([Más información sobre licencias CC](#))

### Aclaración:

Este eBook ha sido creado con objetivos educacionales e informativos. El autor no se hace responsable por cualquier resultado que se atribuya por usar el contenido aquí expuesto en cualquier ámbito. Para más información visita [www.mclanfranconi.com](http://www.mclanfranconi.com)

## Sobre el autor:



Mi nombre Mariano Cabrera Lanfranconi soy Licenciado en Publicidad en la Universidad de Palermo, Argentina. Durante mi trayectoria desarrollé “Tu Portal Norte” un portal informativo y cultural en Buenos Aire; fui administrador de [Empresores.com](http://Empresores.com) la comunidad de emprendedores e inversores más grande de Latinoamérica y trabajé también para el Gobierno de San Isidro (GBA). Desde que llegué a Bolivia pude desarrollarme como Gerente de Marketing de [TuMomo](http://TuMomo.com) y Gerente Comercial de [InmueblesYa.com](http://InmueblesYa.com) y [Curriculum.bo](http://Curriculum.bo). También estuve realizando varias consultorías y conferencias en materia de marketing, ventas, negociación, redes sociales, atención al cliente y otros tantos temas que son mi especialidad.

Actualmente soy Gerente de Marketing eCommerce en [Tumomo.com](http://Tumomo.com), Consultor & Trainer empresarial. Entre mis actividades laborales comunes, están la de ser capacitador de empresas y conferencista, entre otras pasiones que tengo, especialmente si de marketing se trata.

Si quieren seguirme o estar en contacto conmigo los invito a visitar mi blog [Mclanfranconi.com](http://Mclanfranconi.com), a seguir mi cuenta de Twitter ([@mclanfranconi](https://twitter.com/mclanfranconi)) o en mi [Fan Page](#) donde día a día comparto muchos contenidos relacionados a los negocios, el marketing, la publicidad, las redes sociales, entre otros.

## Agradecimientos

A **Kharen**, mi esposa. Por estar siempre motivándome y alentándome a seguir adelante; mi gran compañera en este gran camino que le decimos “Vida”.

También a todos los lectores de mi blog, que día a día hacen que me inspire más a compartir cosas y a mis seguidores en mi cuenta de Twitter ([@mclanfranchoni](#)) y mi [Fan Page](#), a los cuales no me alcanzaría el tiempo para nombrarlos, mencionar cada contribución y frase que me ayudó a animarme a escribir este tipo de eBooks.

## Introducción:

¿A quién no le gustaría ganar dinero con un blog? Parece tarea sencilla, tan simple como crear un blog, luego de esto escribir cada tanto, poner publicidad y finalmente cobrar esos jugosos cheques.

Bueno, la verdad que el sueño es muy diferente a la realidad. Por eso en este pequeño eBook vamos a ver algunas formas interesantes de ganar dinero con un blog.

En esta guía inicial para ganar dinero con tu blog te enseñaré varias cosas que durante un buen tiempo no conocía. No te encontrarás con un tutorial paso a paso (por ahora) para ganar dinero con tu blog, pero te aseguro que al terminar de leer esto comprenderás mejor cómo hacer para obtener tus primeros ingresos dando los pasos correctos.

## Contenidos

3 PREGUNTAS ANTES DE COMENZAR: .....	8
1. ¿Por qué quiero hacerlo? .....	8
2. ¿De qué voy a escribir? .....	8
3. ¿Realmente voy a vivir de esto?.....	9
CONSEJOS ANTES DE COMENZAR .....	10
1. Adquiere un hosting y dominio propio. ....	10
2. Elige bien tu nombre de dominio.....	10
3. Escoge bien la plataforma del blog. ....	11
4. Compra una plantilla. ....	12
CONSEJOS A NO OLVIDAR .....	14
1. No quemes tu blog:.....	14
2. Comienza a escribir contenidos con palabras claves .....	15
3. Preocúpate por el SEO.....	15
ESCOGE UNA PLATAFORMA O MÉTODO DE PUBLICIDAD .....	17
1. Publicidad CPC.....	17
2. Publicidad CPA.....	18
3. Tener anunciantes privados .....	18
4. Usar una red de marketing de afiliados .....	19
5. Productos y servicios propios.....	19
INSTALA LA PLATAFORMA EN TU WEB .....	21
¿Y si elegí una plataforma de marketing de afiliados? .....	21
8 CONSEJOS GENERALES PARA GANAR DINERO CON TU BLOG.....	23
1. Escribe mucho:.....	23
2. Trabaja tus links internos: .....	23
3. Preocúpate por el SEO: .....	23
4. Utiliza buenas palabras claves:.....	24
5. Viraliza tus contenidos: .....	24
6. Ubica correctamente tus anuncios. ....	26
7. No satures a tus usuarios:.....	26
8. Trata de lograr suscriptores:.....	27

IDEAS OPCIONALES Y COMPLEMENTARIAS PARA GANAR DINERO CON UN BLOG ...28

1. Ten un boletín electrónico: .....28
2. Crea un canal de Youtube: .....29
3. Vende publicidad en tu boletín electrónico:.....29

### 3 PREGUNTAS ANTES DE COMENZAR:

#### 1. ¿Por qué quiero hacerlo?

El primer consejo que te doy es que realmente definas claramente por qué quieres ganar dinero con tu blog. Esto va a ser clave, porque para lograrlo deberás pensar en tener cierta constancia en tu vida y definir una serie de hábitos.

No es lo mismo hacerlo por el simple hecho de expresarse y de paso ganar dinero con un blog, que realmente mentalizarse en crear un blog enfocado en obtener ingresos.

Por eso, es clave que entiendas que muy pocas personas pueden vivir de esto (e inclusive manejan más de un sitio) y que durante un largo período de tiempo, puede que no veas ni un solo centavo.

Cuando manejaba el blog de Inteligencia Financiera, recuerdo que **me tomó casi un año obtener mi primer cheque de Google por 100 dólares.**

Con eso nos vamos a la segunda pregunta.

#### 2. ¿De qué voy a escribir?

Te pregunto esto porque no es lo mismo ganar dinero con un blog escribiendo sobre la forma de vida de los conejos de Amazonia que hablar sobre turismo, negocios, inversiones o temas que puedan tener una buena base de anunciantes.

Recuerda que mientras más enfocado sea tu tema, es **más probable que puedas ganar dinero con tu blog** utilizando diferentes estrategias.



Por otra parte, también es importante elegir un buen tema del que hablar. Hay ciertos temas que pueden generar mejores ingresos que otros por el tipo de anunciante que podrías llegar a tener ya según el proveedor de anuncios que tengas o mediante la búsqueda de sponsor, auspicios o anunciantes por cuenta propia.

### **3. ¿Realmente voy a vivir de esto?**

Créeme, es muy raro vivir solamente de escribir un blog. Puede que obtengas ingresos, pero realmente requerirá de mucho trabajo (especialmente en estos tiempos donde cualquier puede tener un blog) para que puedas ganar dinero con tu blog.

Mi consejo es que comiences, que pruebes y a medida que experimentes vayas viendo de ir mejorando, hasta que quizás llegues a tener uno o varios blog famosos y que generen buenos ingresos.

Cuando lancé mi primer blog llamado [Inteligencia Financiera](#) en el 2006 (Ahora [Mclanfranconi.com](#)) recuerdo que ni siquiera lograba entender del todo qué era un blog.

Hoy en día, tras varios años de experiencia, creo que me falta mucho más por recorrer pese a haber aprendido y experimentado mucho.

## CONSEJOS ANTES DE COMENZAR

En este apartado te daré una serie de consejos en base a mi experiencia, puede que otros bloggers te den otros consejos, ya queda en ti ver cuál puedes implementar.

### 1. Adquiere un hosting y dominio propio.

Cuando lancé el blog Inteligencia Financiera el dominio inicial era [www.inteligenciafinanciera.blogspot.com](http://www.inteligenciafinanciera.blogspot.com) y estaba diseñado bajo la plataforma Blogger de Google.

Si pudiese viajar en el tiempo, volvería a hacer lo mismo pero solo cambiaría una cosa: **Contrataría un buen hosting y compraría mi propio dominio .com**

Así que para ser sincero, ten en cuenta esto porque cuando el blog crezca el cambio va a ser mucho más complicado.

Algunas veces es mejor invertir a tiempo en algo, que el día de mañana tener que cambiar todo.

### 2. Elige bien tu nombre de dominio

Lo sé, justamente el tipo que tiene un blog llamado [Mclanfranconi.com](http://Mclanfranconi.com) te está dando este consejo pese con ser que tiene ese nombre tan raro y complicado de escribir.

En mi caso se trata de una estrategia de marketing personal e inclusive puedes encontrarme en diferentes redes sociales y foros con el usuario "Mclanfranconi".

Sin embargo el mejor consejo es que busques un **nombre fácil de escribir y especialmente de recordar.**

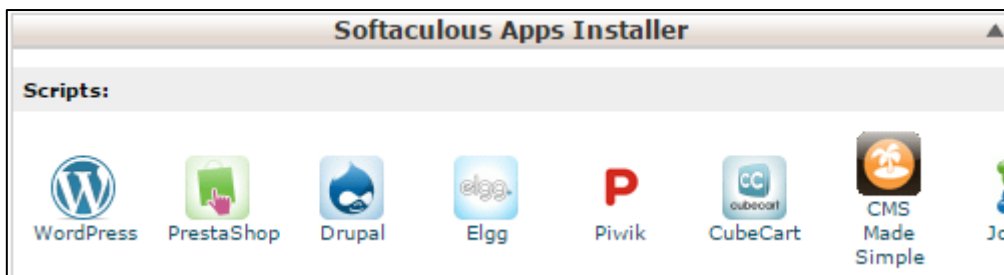
Puede que no sea el nombre más corto del mundo, pero si la gente logra recordarlo entonces ya tienes la mitad del trabajo realizado.

### 3. Escoge bien la plataforma del blog.

Hoy en día puedes utilizar diferentes CMS para crear tu blog. Un CMS es una plataforma de gestión de contenidos. Quizás te suene [Joomla](#) o [Wordpress](#), algunas de las más utilizadas.

En este sentido **te recomiendo utilizar Wordpress.**

Aparte de que se puede instalar con un solo clic desde tu panel de hosting (Muchos ya lo traen incluido en cPanel mediante Softaculous App Installer) es una plataforma muy dinámica de utilizar.



La primera vez que ingresé a Wordpress debo confesarte que me pareció algo confuso, pero a medida que pruebes y practiques, vas a ver que es más sencillo de lo que parece.

Las razones por las que recomiendo Wordpress son:

- Es gratuito ([www.wordpress.org](http://www.wordpress.org))
- Se instala de forma sencilla.
- Es fácil de manejar, aunque tome un tiempo tomarle la mano.
- Tiene una inmensidad de plugins (Agregados) para mejorar, optimizar y darle más funcionales a tu blog.
- Puedes descargarte o comprar plantillas que cambiarán radicalmente tu diseño.
- Tiene muy buen efecto en el posicionamiento SEO de tu página.

Para descargarte Wordpress en caso de que tu hosting no lo incluya, puedes hacerlo por medio de [www.wordpress.org](http://www.wordpress.org). No confundir con [www.wordpress.com](http://www.wordpress.com) que es un servicio creado por la misma empresa pero para crear un blog inicialmente con `tunombre.wordpress.com`

#### **4. Compra una plantilla.**

En internet vas a encontrar infinidad de plantillas (Themes) desde gratis hasta pagos.

Para ser sincero casi el 90% de los gratuitos que descargué y bajé en mi blog en verdad eran o muy limitados, o llenos de errores. Ni hablar que el soporte al cliente es casi nulo o no te dan la misma atención que comprando uno.

Si quieres mi consejo, **te recomiendo que compres tu plantilla en [ThemeForest](https://www.themeforest.net)** una página que contiene miles de plantillas para varios de los CMS más famosos y realmente te asombrará la calidad de algunos temas.

Ahora, en relación a la plantilla aquí viene un consejo muy importante. Escoge una plantilla que esté enfocada en los anuncios de publicidad.

### **¿Por qué te digo esto?**

Hay plantillas que ya vienen con gestores de publicidad o diseñadas para realmente poder poner anuncios en diferentes lugares. **Si te equivocas al escoger la plantilla, vas a descubrir 3 cosas.**

- Que por culpa de tu plantilla no estás ganando dinero con tu blog de la mejor forma.
- Que vas a tener que ponerte a tocar el código de la misma para poder poner anuncios.
- Que vas a preferir comprar una nueva.

Son exactamente las 3 cosas que me sucedieron cuando adquirí mi primer plantilla paga.

Así que consejo: **Escoge una plantilla orientada a los anuncios de publicidad.**

## CONSEJOS A NO OLVIDAR

Ahora sí, asumamos que ya tienes un buen hosting, un buen dominio y también que compraste una plantilla o tema que te permite un cierto dinamismo en los anuncios.

¿Qué más hacer?

### 1. No quemes tu blog:

Primer consejo. No hagas demasiada publicidad de tu blog hasta no tener una buena cantidad de publicaciones.

#### ¿Cuántas publicaciones?

En mi caso recomiendo **por lo menos unas 30 si tienes un blog de una sola temática** (Ej. Invertir en la Bolsa) y por lo menos 20 artículos por categoría si tienes un blog que trata varios temas.

Esto es porque no hay nada peor que atraer visitas a un blog, que vean que escribiste solo 5 artículos y que al final no vuelvan nunca más.

Es más, una de las mejores formas de ganar dinero con tu blog es logrando que los visitantes naveguen varias páginas, hasta que finalmente en algunos casos hagan clic en una publicidad y abandonen tu sitio.

La ecuación es simple. Mientras más artículos, más tiempo pueden estar las personas en tu blog y así exponerse a más mensajes publicitarios.

## 2. Comienza a escribir contenidos con palabras claves

A medida que escribas tu blog, los buscadores de internet ingresarán a él y comenzarán a rastrear el contenido. Es por esta razón que debes enfocarte en repetir (tampoco hasta el cansancio) ciertas palabras claves para que tengan mayor peso en tu blog.

Por ejemplo yo utilizaba mucho las palabras clave: *millonario, dinero, inversión, invertir*, en mi blog de Inteligencia Financiera, de esta forma esas palabras tenían mayor “relevancia” (peso) y cuando puse mi primer código de [Google AdSense](#) (Servicio de publicidad de Google) comenzaron a aparecer anuncios relacionados.

## 3. Preocúpate por el SEO

Cuando hablo de [SEO](#) me refiero a las técnicas de optimización de tu sitio para que sea indexado correctamente por los buscadores. En este sentido, tienes que comprender que un sitio con un buen código, que respete ciertas estructuras y haga usos correctos de ciertos estilos, mejorará tu SEO.

A esta altura no sé con qué CMS te has interesado, pero si lo hiciste por Wordpress te felicito, porque veremos un plugin que te recomiendo para aprovechar el día de mañana.

Se llama [Wordpress SEO by Yoast](#) y es un excelente plugin para que mejores varios aspectos de posicionamiento de tu blog.

Algunos ejemplos son:

- Cuando crees un artículo en la parte inferior de la pantalla podrás elegir las palabras claves, el título y la descripción a posicionarse.
- Vas a poder ponerle descripción a todas tus páginas del sitio.
- Vas a poder ver que tan optimizado o no está un artículo.
- Otras implementaciones generales.

Realmente me encanta este plugin y es totalmente gratuito. [Para descárgalo simplemente ingresa a este enlace.](#)



**WordPress SEO by Yoast**

Improve your WordPress SEO: Write better content and have a fully optimized WordPress site using Yoast's WordPress SEO plugin.

[Download Version 1.7.4](#)

[Description](#) [Installation](#) [FAQ](#) [Screenshots](#) [Changelog](#) [Stats](#) [Support](#) [Reviews](#) [Developers](#)

WordPress out of the box is already technically quite a good platform for SEO, this was true when I wrote my original [WordPress SEO](#) article in 2008 (and updated every few months) and it's still true today, but that doesn't mean you can't improve it further! This plugin is written from the ground up by Joost de Valk and his team at Yoast to improve your site's SEO on *all* needed aspects. While this [WordPress SEO plugin](#) goes the extra mile to take care of all the technical optimization, more on that below, it first and foremost helps you write better content. WordPress SEO forces you to choose a focus keyword when you're writing your articles, and then makes sure you use that focus keyword everywhere.

**Requires:** 3.9 or higher  
**Compatible up to:** 4.1.1  
**Last Updated:** 2015-3-11  
**Active Installs:** 1+ Million

**Ratings**

★★★★☆  
4.6 out of 5 stars  
5 stars  1071



## ESCOGE UNA PLATAFORMA O MÉTODO DE PUBLICIDAD

La forma más común de ganar dinero con un blog es utilizar una plataforma publicitaria. La más conocida y de la que seguramente escuchaste hablar es [Google Adsense](#).

Solo para que entiendas, Google tiene dos servicios relacionados a la publicidad.

**Por un lado está Google Adsense** que permite a los dueños de un blog o web insertar códigos en lugares especiales de su página y con el paso del tiempo comenzará a aparecer publicidad de forma automática y relacionada a las palabras claves de ese sitio. En resumen con Adsense ganas dinero.

**Por otro lado, tiene Google Adwords** que es el servicio para los anunciantes que tras elegir ciertas palabras claves, podrán lograr que su publicidad aparezca automáticamente en sitios relacionados a esas palabras claves. En resumen gracias a Adwords y sus anunciantes es que ganas dinero.

En relación a las plataformas publicitarias existen muchas y de diversa índole así que vamos a charlar un poco sobre algunos tipos de plataformas.

### 1. Publicidad CPC

La manera más común de ganar dinero con un blog es utilizar alguna plataforma CPC que significa “Costo por Clic” (Pay Per Clic). En resumen **se te pagará cada vez que alguien haga un clic en alguno de los anuncios** de tu sitio.

Como comentaba anteriormente, la plataforma más conocida es [Google Adsense](#) y es la que utilizo en [mi blog](#).

Si te interesa crearte una cuenta (cosa que te recomiendo) puedes ingresar [a este enlace](#) y tras llenar el formulario y una vez que Google apruebe tu cuenta ya podrás comenzar a generar códigos de publicidad.

## 2. Publicidad CPA

Otra manera de ganar dinero con tu blog es utilizando anuncios pero mediante una plataforma CPA que significa “Costo por acción” (Cost Per Action). La diferencia al anterior modelo es que aquí **se te pagará cuando el lector una vez que haga clic en tu anuncio, vaya a otra web y realice una acción.**

Esta acción puede ser desde suscribirse a un boletín electrónico, hasta inclusive completar un formulario o descargar una aplicación.

La verdad que hay varias dando vuelta, pero no probé ninguna en particular para Latinoamérica ya que no logre encontrar alguna red de CPA que tenga buenos comentarios o que realmente el pago sea llamativo.

## 3. Tener anunciantes privados

La tercera opción que tienes para ganar dinero con tu blog es **ofrecer tus espacios publicitarios para la venta directa con un anunciante.** Puede que tú los busques o que ellos se contacten contigo gracias a un formulario de contacto.

Obviamente esta opción es algo complicada para blog recién creados, pero nunca se sabe, quizás con el paso del tiempo logres vender tú mismo y fijar el precio que desees.

#### 4. Usar una red de marketing de afiliados

Para que se entienda bien este tipo de plataformas, es similar al CPA solamente que **el objetivo final es lograr que el visitante de tu blog, termine comprando algo.**

La forma de utilizar este tipo de plataformas es muy sencilla. Te registras, creas enlaces especiales con código de seguimiento a la web del cliente, pones los links en tu blog, alguien hace clic y compra algo, a fin de mes obtienes tu dinero.

Parece simple, pero realmente depende mucho de la temática de tu blog, de la confianza que tengan tus lectores en ti y de la cantidad de visitas que tengas.

Me ha pasado que **con 1.000 visitas al día no he tenido ni una sola venta por meses** así que ten en cuenta que dependerá en gran medida del esfuerzo que hagas.

Entre las más conocidas redes de afiliados puedes encontrar [ClickBank](#), aunque en mi caso no tuve los resultados esperados, por lo que terminé por dejarla de lado.

#### 5. Productos y servicios propios

Otra opción interesante (Aunque más complicada según las posibilidades que tengas) es la de **ofrecer productos propios en tu blog.**

Lo más común es vender productos digitales tales como eBooks, videos o hasta cursos. Es lo más sencillo (dentro de lo complicado)

## ¿Por qué complicado?

Bueno en primer lugar porque para poder vender productos digitales tales como eBooks, videos, cursos y demás, deberías crearte **una buena reputación que inspire confianza en las personas** a que te paguen. También puede aprovechar y dar a conocer tus servicios ya sea de forma digital (Diseñador Freelance) u otra profesión, aunque esto escaparía ya a que sea el blog el que genera el dinero.

También **depende de las formas de pago y posibilidades que tengas**. Por ejemplo, podrías ofrecer que la gente pague con PayPal por seguridad a que no usen sus tarjetas de créditos, pero quizás en tu país (Como en Bolivia) no puedas retirar ese dinero. Así que solo sería dinero para usar de forma digital (siempre y cuando hayas activado la cuenta con una tarjeta de crédito)

## INSTALA LA PLATAFORMA EN TU WEB

Si quieres mi consejo, **inicialmente empezaría con Google AdSense**. Es una plataforma sencilla, donde solo debes crear un anuncio según el tamaño que desees (El cuál te dará un código), pegas el código en tu blog y listo.

Así de simple es comenzar a ganar dinero con tu blog. Bueno, no tan simple en verdad. Recuerda que todo tiene que ver con 3 factores importantes.

- La temática de tu blog.
- La disposición de tus anuncios.
- La cantidad de visitas que tengas.

No esperes por ejemplo tener 10 visitantes al día y ganar grandes sumas de dinero. Inclusive a mí **me ha pasado de tener 1.000 visitas al día y no superar la franja de los 3 dólares** para que tengas una idea aproximada. Aunque cada blog, es un mundo diferente.

### ¿Y si elegí una plataforma de marketing de afiliados?

En este caso vas a tener dos opciones.

- a) Crear una imagen llamativa, la pongas en algún lugar de tu blog y que al hacer clic en esa imagen las personas sea redirigidas al link de afiliado y cruzar los dedos para que compre algo.

Esto puede variar si usas un [sistema de afiliados al estilo Amazon](#) donde puedes poner un código que mostrará productos en lugar de una imagen y puede que alguien termine comprándolos (Aunque depende como siempre de la temática de

tu blog y del tipo de visitante que tengas)

- b) Comenzar a escribir artículos con relación al producto que elegiste para afiliarte (Por ejemplo un curso para ganar dinero online). De esta forma escribes sobre “Tips para ganar dinero con tu blog y pones el enlace cada tanto o al final del artículo esperando que alguien complete el proceso.

El problema de esto es que muchas veces al ir a una página diferente a la tuya (y si tus visitantes confían en ti) pueden desanimarse a encontrarse con que lo ofrecido lo hace otra persona en lugar de tú.

Aunque llegado el caso, deberías quizás plantear el realmente crear esos contenidos y venderlos!!!

## 8 CONSEJOS GENERALES PARA GANAR DINERO CON TU BLOG

### 1. Escribe mucho:

Puede que sea el consejo más obvio pero es cierto. Actualmente mi blog (aunque lo descuide por 2 años) tiene unos 300 artículos que van en relación al marketing, publicidad, negocios, empresa, finanzas.

Recién ahora con esa cantidad de artículos escritos es que veo días en que se alcanzan sumas de hasta 3 dólares (Raras veces)

### 2. Trabaja tus links internos:

Conforme pase el tiempo, vas a poder escribir un artículo y dentro del mismo recomendar otros artículos de tu autoría. De esta forma las personas podrán llegar a tu blog y terminar leyendo otros artículos.

El beneficio de esto es que mientras más mantengas a los visitantes en tu blog, podrás inclusive **augmentar la exposición de publicidad** y lograr quizás un poco más de clics.

### 3. Preocúpate por el SEO:

Muchas de las visitas que tendrás van a venir de forma orgánica (Por búsquedas en los buscadores), de forma directa (ingresando tu url) e inclusive de forma social (gracias a las redes sociales)

Sé que lo dije antes, pero ahí va de nuevo:

**Preocúpate por el SEO para que los buscadores indexen tus contenidos.**

#### **4. Utiliza buenas palabras claves:**

Vivimos en una época en la que cualquier persona en menos de un minuto puede tener un blog. Eso significa que la competencia es mucho más voraz que hace 5 o 10 años atrás.

En resumen, **vas a tener que utilizar muy buenas palabras claves**, inclusive utilizar buscadores de palabras claves, para poder ganarte un espacio en los resultados de búsquedas.

En internet hay infinidad de guías sobre cómo estar entre los 10 primeros resultados de Google. Te recomiendo leer todas las guías posibles y que encuentres la fórmula que mejor te sirva.

#### **5. Viraliza tus contenidos:**

Una excelente idea es utilizar herramientas que te permitan viralizar tus contenidos. Por ejemplo, cada vez que subo un artículo en mi [blog](#), lo comparto en mi [fan page](#), en mi perfil personal, en mi cuenta de [Twitter](#), en mi cuenta de [Pinterest](#) y en mi cuenta de [Google+](#)

También dependiendo el tema suelo compartirlo en [MarketerTop](#) (Especialmente cuando se trata de temas de marketing digital) o en [Mktfan](#) (Cuando se trata de temas de marketing en general).



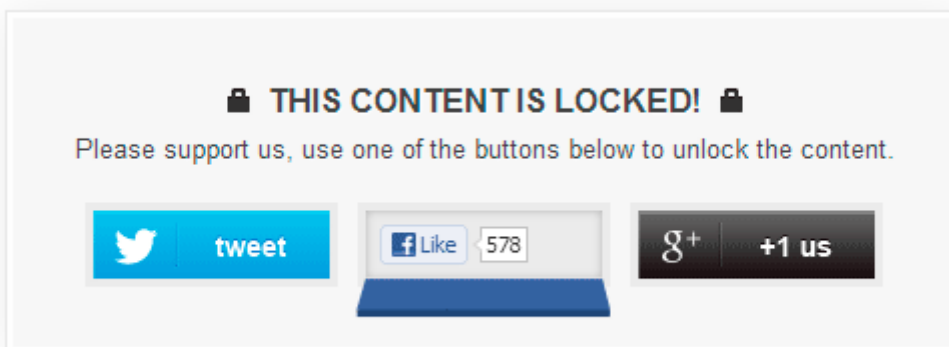
Estas dos herramientas podrán ayudarte a que más personas visiten tu blog, especialmente si logras acumular una cierta cantidad de puntos.

Hace unos meses atrás tuve un pico de 16.000 visitas únicas (Sí, casi se cae mi servidor) debido a este artículo que compartí en MarketerTop: [5 cosas a borrar de tu Facebook antes de enviar un curriculum.](#)

También te recomiendo descargar la versión gratuita (o comprar la versión completa) del plugin para Wordpress "[Social Locker](#)". **Me encanta.**

### ¿Cómo funciona Social Locker?

Tan simple como "bloquear" algún contenido (Ya sea un link, texto o imagen) para que los visitantes que quieran verlo, tengan que desbloquearlo utilizando algunos de los botones sociales. Tal cual tuviste que hacer para leer este artículo.



En resumen, más viral te vuelves, más visitas generas, aumentas tus chances de ganar dinero con un blog.

## 6. Ubica correctamente tus anuncios.

Según la plantilla que elijas y también tus conocimientos en diseño web, será que podrás **ubicar tus anuncios en los lugares que resulten más óptimos.**

Por ejemplo, la nueva tendencia está en ubicar usualmente un anuncio al inicio del artículo y otro al final. Este es un modelo que le funciona a muchos bloggers o sitios de internet.

Sin embargo nunca se sabe, quizás ubicarlo en la cabecera (Header), al pie de la página (Footer) o sino en la barra de tu blog (Sidebar) pueda que te sirva.

En este aspecto todo se basa en ensayo y error.

Por suerte si utilizas Google AdSense, puedes ingresar diariamente a tu cuenta y ver en el apartado de **REPORTES** dentro de **MIS ANUNCIOS** cuáles son los que están generando una mayor cantidad de clics.

**Consejo:** Trata al momento de crear tus anuncios ponerles nombres que puedas reconocer luego, como por ejemplo: "Sidebar Blog" o "Anuncio inicio artículo".

En resumen, no existe la ubicación perfecta. Eso es algo que descubrirás conforme pase el tiempo.

## 7. No satures a tus usuarios:

Algunas veces pensamos que poniendo una mayor cantidad de anuncios la posibilidad de ganar dinero con un blog va a ser mayor.

Puede que sí, pero **es bastante probable que termines saturando a tus usuarios.**

Nada peor que ingresar a un web y que lo más llamativo sean los anuncios, resultado de mezclar 4 o 5 plataformas diferentes.

Créeme, inicialmente con Google AdSense podrás generar algunos ingresos y luego prueba ir activando alguna otra plataforma.

**Consejo:** *Trata de no activar dos plataformas que tenga un tipo de anuncio similar. Quizás sea mejor una plataforma CPC + un sistema de afiliados que utilizar al mismo tiempos dos plataformas CPC*

#### **8. Trata de lograr suscriptores:**

Ya sea utilizando algún formulario de registro, utilizar el viejo y moribundo [FeedBurner](#) de Google o quizás agregando algún botón de un lector de noticias (Ej.: Mira el botón de Feedly en la barra de mi blog), el tener suscriptores es algo que podría beneficiarte mucho.

En el caso de [Feedly](#) y [FeedBurner](#), estos sistemas permiten que cada vez que actualices tu blog, las personas sin necesidad de ingresar a tu página web puedan saber que actualizaste algo.

En el caso del formulario de registro, sería ideal complementarlo con un boletín electrónico.

## IDEAS OPCIONALES Y COMPLEMENTARIAS PARA GANAR DINERO CON UN BLOG

Obviamente que el mundo no empieza, ni se termina en lo que menciono en esta guía para ganar dinero con tu blog. Existen muchas otras opciones que podrías ver de implementar, así que aquí van algunas ideas (Algunas de las cuales inclusive voy a implementar más adelante)

### 1. Ten un boletín electrónico:

Hay servicios gratuitos como [MailChimp](#), [MailRelay](#) y otros que te permiten generar una base limitada de suscriptores y enviar un determinado número de correos en sus versiones gratuitas.

Lo bonito, no siempre es gratis. Pero si puedes invertir en un sistema para enviar boletines o newsletters te lo recomiendo.

Principalmente porque es la mejor forma de retener información de tus visitantes, pero especialmente de atraerlos cuando tengas nuevos contenidos.

Inclusive tener un servicio como este te permitirá hasta ofrecer productos o servicios propios y puede ampliar tus opciones.

En resumen, otra forma de monetizar tu blog es ver cómo puedes hacerlo por medio de un boletín electrónico.

**Consejo:** *Contrata un servicio cuando tengas bien definido como podrás monetizarlo y que se auto-sustente.*

## **2. Crea un canal de Youtube:**

Existen muchas personas que teniendo o no un blog, utilizando Youtube para realizar videos con interesantes contenidos (Youtubers). No solo eso, existen personas que inclusive obtienen muy buenos ingresos gracias a sus videos (Se han visto casos de hasta más de \$us 10.000 al mes)

Una opción muy interesante, sería aprovechar esta plataforma para complementarla con tu blog.

La ventaja de Youtube es que al ser otro servicio de Google, también cuenta con la posibilidad de que actives anuncios en los videos.

Ahora, puede que al decirte que hay gente que gana hasta \$us 10.000 al mes te haya hecho ilusionar, pero es lo mismo que con un blog. Depende de tener muchos suscriptores, muchas visualizaciones y no es nada que se logre de un día para el otro.

## **3. Vende publicidad en tu boletín electrónico:**

Unas líneas atrás te decía que sería una buena opción implementar un boletín electrónico.

Bueno, si tienes una buena base de suscriptores, quizás no sea mala idea incluir publicidad en el mismo. Quizás por lo menos para cubrir los costos mensuales del servicio.

Piénsalo.

Bueno, esto ha sido todo por ahora.

Espero que esta “**Mini guía para ganar dinero con tu blog**” haya sido de tu agrado, en próximas ocasiones prepararé otras algo más avanzadas, pero aquí tienes los mejores consejos que pueda darte en base a mi experiencia. Consejos que fueron en su momento, grandes dudas que tenía.

## CONCLUSIÓN

Tener un blog no es algo sencillo, ganar dinero con él tampoco lo es. Pero no todo es tan complicado como parece. Te aseguro que siguiendo estos consejos, leyendo mucho en internet y animándote a intentarlo vas a cambiar las cosas.

Recuerda que cuando creas un blog, no siempre el objetivo es ganar dinero. Disfrútalo. Si lo hace, te aseguro que con el paso del tiempo encontrarás formas de rentabilizar tus conocimientos. Hoy en día hay bloggers que ganan dinero hablando desde temas específicos, hasta cosas de la vida cotidiana. Siempre hay clientes ahí afuera (bueno, lectores en verdad)

Te invito a que comiences este camino y que descubras que realmente un blog puede convertirse en una pequeña (o gran) formas de generar algunos ingresos pasivos en tu vida.

## Palabras Finales de Mariano:

Espero que este libro haya sido de tu agrado, fue creado en mis tiempos libres y con el objetivo de contribuir con información para que todo aquel que le interese el tema pueda refrescar un poco sus ideas. Gracias por descargarlo, leerlo o quizás imprimirlo y guardarlo en tu biblioteca.

Si quieres escribirme o quizás compartir tus ideas o comentarios conmigo te invito a visitar mi sitio web [www.mclanfranconi.com](http://www.mclanfranconi.com) o puedes escribirme a [mariano@mclanfranconi.com](mailto:mariano@mclanfranconi.com) que con gusto leeré tu mensaje.



Te espero en

**MCLANFRANCONI.com**